|  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **DAT – DOCUMENTO DE ANÁLISE TÉCNICA** | | | | | | | | |
| Código do cliente: | |  | | | | Data: | | **DD/MM/AAAA** |
| Segmento do cliente: | | Industrial/Serviços | | | | Área: | |  |
| Nome do cliente: | |  | | | | | | |
| Responsável comercial: | |  | | | | | | |
| **INFORMAÇÕES BÁSICAS**  **(1 a 5)** | | | | | | | | |
| 1 - Descritivo Macro do Cliente: | | | | | | | | |
|  | | | | | | | | |
| 2 - Solicitações do Cliente | | | | | | | | |
|  | | | | | | | | |
| 3 - Qual a necessidade da solução? | | | | | | | | |
| Definição de um escopo macro do problema. | | | | | | | | |
| 4 - Quem são os fornecedores dos requisitos? | | | | | | | | |
| Identificação dos stakeholders e possíveis fornecedores de requisitos. | | | | | | | | |
| 5 – Classificações da necessidade do cliente | | | | | | | | |
| ( ) PRODUTO ( ) PRODUTO CUSTOMIZADO ( ) SOLUÇÃO | | | | | | | | |
| **QUALIFICAÇÃO – ALINHAMENTO ESTRATÉGICO**  **(Não preencher no caso de produtos)** | | | | | | | | |
| Data do alinhamento estratégico: | | | | DD/MM/AAAA | | | | |
|  | | | | | | | | |
| **INFORMAÇÕES TÉCNICAS**  **(Não preencher no caso de produtos)** | | | | | | | | |
| Analista de Requisitos: |  | | | | | | | |
| Data de início do levantamento técnico: |  | | | | Data de término do levantamento técnico: | | |  |
| **REGISTRO DE VISITA TÉCNICA** | | | | | | | | |
| VISITA TÉCNICA 01 | | | | | Data: | | | |
| Participantes: | | | | | | | | |
| Relato da visita: | | | | | | | | |
| Necessidade de nova visita?: | | | ( )Sim | | | | ( ) Não | |
| Justificativa para nova visita: | | | | | | | | |
| VISITA TÉCNICA XX | | | | | Data: | | | |
| Participantes: | | | | | | | | |
| Relato da visita: | | | | | | | | |
| Necessidade de nova visita?: | | | ( )Sim | | | | ( ) Não | |
| Justificativa para nova visita: | | | | | | | | |
| **REQUISITOS**  **(6 a 11)**  **(Não preencher no caso de produtos)** | | | | | | | | |
| 6 - Quais são os requisitos? | | | | | | | | |
| Indentificação junto aos stakeholders de requisitos funcionais e não funcionais do sistema. | | | | | | | | |
| 7 - Quais são as nossas fronteiras? | | | | | | | | |
| Definição de fronteiras do sistemas, identificando requisitos que não devem fazer parte do escopo do projeto. | | | | | | | | |
| 8 - Quais são os riscos iniciais identificados? | | | | | | | | |
|  | | | | | | | | |
| 9 - Existem restrições impostas ao sistema? | | | | | | | | |
| Identificação de possíveis restrições de hardware, software, recursos financeiros entre outros, que podem afetar o sistema. | | | | | | | | |
| 10 - Quais são as possíveis soluções? | | | | | | | | |
| Identificação de possíveis soluções para o problema do usuário, atentar para questões: tecnologicas, processos, equipamentos, etc. | | | | | | | | |
| 11 – Requisitos finais | | | | | | | | |
|  | | | | | | | | |